



REPORT 2017

中間ディスクロージャー誌 平成30年3月期 営業のご報告

ごあいさつ

平素より、千葉興業銀行をお引き立て賜り、誠にありがとう ございます。

平成29年度中間期の経営内容や業績、CSRの取組み等を中間 ディスクロージャー誌にまとめました。ご高覧いただければ幸い に存じます。

平成29年度中間期におけるわが国経済は、個人消費や 企業の生産活動が持ち直すなか、企業収益が高い水準を維持 する等、日本経済は引き続き緩やかな回復が続きました。一方、 欧米各国の政策動向による海外経済の不確実性や、朝鮮半島 をはじめとする地政学リスクが景気の下押し要因となる懸念 があり、先行きは依然として不透明感が漂っています。





取締役頭取·CEO 青柳 俊一

ましては、個人消費に持ち直しの動きがみられるほか、倒産件数が低位で推移し、雇用環境の改善が続くなど、 緩やかな回復基調を維持しております。 MUNUN

このような金融経済環境のもと、私たちは平成28年4月にスタートさせた中期経営計画「コンサルティング 考動プロジェクト2019」に基づき、具体的な戦略施策を積極的に展開してまいりました。

コンサルティング営業活動による資金需要の掘り起こしや、お取引先の資金ニーズに対し的確にお応えした 結果、中小企業向け貸出を中心とした貸出金残高は順調に増加しております。

私たちは「コンサルティング・バンクの確立 | 実現に向け、より一段と地域・お客さまのお役に立ち、ともに成長 を持続していくために、お客さまを第一に考える「コンサルティング考動の実践 | をコア戦略として、役職員一丸 となって取り組んでまいります。

今後とも、より一層のご支援を賜りますようお願い申し上げます。

平成30年1月

プロフィール

Profile

名称

株式会社千葉興業銀行

店舗数

資本金

621億2,053万3,949円

千葉市美浜区幸町二丁目1番2号

74店舗 (県内72店舗、都内2店舗)

ク「えるぼし」を 取得しています。

ちば興銀は、



設立年月日

本店所在地

昭和27年1月18日 (営業開始:昭和27年3月3日) 従業員数

1,406名

コンサルティング考動プロジェクト2019 — 平成28年4月~平成31年3月

当行は、お客さま第一の"コンサルティング考動の実践"をコア戦略として数々の取組みを行い、「コンサルティング 考動」を強力に推進するための本部サポート体制を構築いたしました。

コア戦略

お客さま第一のコンサルティング考動の実践

人材·組織基盤強化

- ■組織力(本部体制)の強化
- ■人材育成の強化
- ■外部連携

■顧客基盤の拡充

(億円)

- ■事業性評価に基づく地元企業の成長支援
- ■お客さまニーズに応える店舗戦略



コンサルティング・ バンクの確立 ニーズ対応力強化 収益の多角化

(顧客基盤強化)



(億円)

	平成 27年度 実績	割合	平成 28年度 実績	割合
コア業務 粗利益	353	_	332	_
うち預貸金 収益	234	66%	224	67%
うち役務 収益(※)	89	25.39%	84	25.43%

収益構造 の変革

(1011 3)		
	平成 29年9月 実績	割合
コア業務 粗利益	160	l
うち預貸金 収益	108	67%
うち役務 収益(※)	44	27.94%

(億円)

	平成 30年度 計画	割合
コア業務 粗利益	353	_
うち預貸金 収益	229	65%
うち役務 収益(※)	107	30%

役務収益 めざす

※対顧デリバティブ収益を含む

700 預金



貸出金



目次

Contents

ごあいさつ 中期経営計画 業績のご報告(単体) 地域とともに 地域密着型金融の推進に関する基本的な考え方 5 中小企業の経営の改善および地域の活性化のための取組み状況 5

ダイバーシティ推進に向けた取組み

お客さまのために

安心・安全にご利用いただくために

さらに快適で機能的な店舗へ

親切しの心で

10

CSRの取組み ~地域社会・地域経済への貢献~

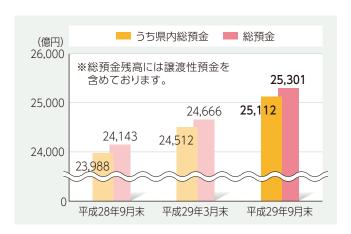
12

業績のご報告(単体)

平成29年9月期の業績につきましては、預金・貸出金ともに順調に増加しました。特に貸出金残高につきましては、当行が 持つコンサルティング機能を発揮し、地域のお客さまの資金ニーズに積極的にお応えしてまいりました結果、中小企業向け、 個人向け貸出ともに増加しております。

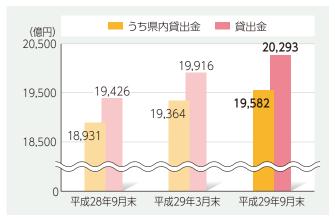
総預金残高

総預金残高は、法人預金、個人預金ともに増加し、前年同期比 1,157億円と大幅に増加し、2兆5,301億円となりました。



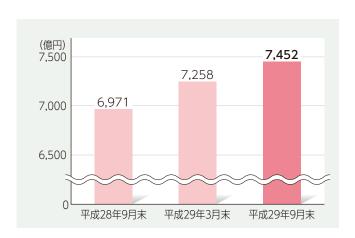
貸出金残高

貸出金残高は、前年同期比866億円と大幅に増加し、2兆293 億円となりました。そのほとんどを県内の企業や個人のお客さま への貸出しに向けております。



住宅ローン残高

住宅ローン残高は、住宅販売会社との連携強化等により、前年 同期比481億円増加し、7,452億円となりました。



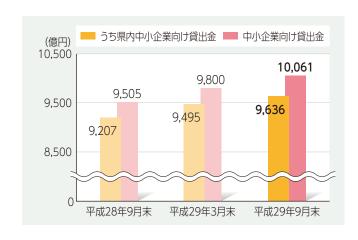
預り資産

年金保険等は、前年同期比124億円増加し、1.731億円となりま した。また投資信託は、前年同期比108億円増加し、1,117億円と なりました。



中小企業向け貸出金残高

中小企業向け貸出金残高は、前年同期比555億円増加し、1兆 61億円となりました。

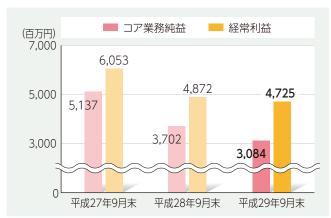


グラフ等に記載の計数および解説文中の計数は単位未満切捨て 表示となっております。

(注)当行は主要な営業地域を千葉県内としておりますので、千葉県内の営業店舗の合計計数を「県内」計数として表示しております。

コア業務純益・経常利益

貸出金残高は順調に増加したものの、利回りが低下したため、 資金利益は減少しました。これにより、コア業務純益は、前年同期 比6億17百万円減少し、30億84百万円となりました。また、経常 利益は、前年同期比1億46百万円減少し、47億25百万円となり ました。



コア業務純益

-般貸倒引当金 コア業務純益 = - 国債等債券関係損益 繰入前の業務純益

開示債権比率(金融再生法基準)

お取引先企業と強固なリレーションを構築し、経営改善の支援に取り 組んだ結果、金融再生法基準の開示債権比率は、平成29年3月末比 0.06ポイント減少の1.49%、正常債権を除いた「開示債権」の平成29年 9月末残高は、平成29年3月末比6億円減少の311億円となりました。



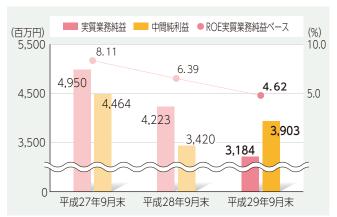
事業性評価への取組み

地域密着型金融の推進による地域経済や地元の産業・企業の 発展への貢献に向け、財務データや担保・保証に必要以上に依存 することなく、お取引先企業の事業内容や成長可能性等を適切に 把握した上で(事業性評価)、これまで以上に、企業の各種ニーズや 経営課題に対する各種ソリューションを提供してまいります。

事業性評価にあたっては、お取引先企業の財務状況などの定量 的な分析に加え、企業のビジネスモデル、商流、組織力、技術力と いった定性的な分析を行い、経営課題やニーズの把握を行って まいります。

実質業務純益·中間純利益·ROE(株主資本利益率)

実質業務純益(一般貸倒引当金繰入前の業務純益)は、前年同期 比10億39百万円減少し、31億84百万円となりました。中間純利 益は、前年同期比4億82百万円増加の39億3百万円となりまし た。その結果、ROE(株主資本利益率)は、実質業務純益ベース で前年同期比1.76ポイントの減少となりました。



ROE(実質業務純益ベース) 実質業務 : 純資産の部 ×100 ROE(株主資本利益率)= 純益 合計平残 値が大きいほど株式資本の「収益性」が高いことを示しています。

自己資本比率(バーゼルⅡ)

自己資本比率は、平成29年3月末比0.05ポイント上昇し、8.57% となりました。



経営者保証に関するガイドラインへの対応

経営者保証に関するガイドラインの趣旨や内容を十分に踏まえ、 経営者保証に依存しない融資の促進と、既存の保証契約の見直し に取り組んでおります。

	平成28年度実績	平成29年度上期実績
新規で無保証で融資した件数	1,509	739
保証契約を変更した件数	2	2
保証契約を解除した件数	27	21
新規融資に占める経営者保証 に依存しない融資の割合	12.3%	13.1%

地域密着型金融の推進に関する基本的な考え方

企業理念 地域とともに お客さまのために「親切」の心で

この企業理念の実践こそが、地域密着型金融の実現そのものであると考えております。地域の中小企業・個人事業主、 個人のお客さまの資金ニーズに積極的にお応えし、円滑な資金供給に努めるとともに、地域の中小企業等に対する経営 支援や地域経済の活性化に積極的に貢献し、地域金融機関としての責務を果たしてまいります。

当行は、地域密着型金融の推進にあたり、①お取引先企業に対するコンサルティング機能の発揮、②地域の面的再生 への積極的な参画、③地域や利用者に対する積極的な情報発信の取組みを、中長期的な視点に立ち、全行的取組み として継続的に推進し、当行顧客基盤の拡大および収益力、財務健全性の向上につなげてまいります。

中小企業の経営の改善および地域の活性化のための取組み状況

中小企業の経営支援に関する取組み方針

当行は、地域の中小企業等のお客さまの状況をきめ細かく把握し、関係する他の金融機関等と十分連携を図りながら、 円滑な資金供給に努めるとともに、お借入条件の変更等のご相談へ適切に対応してまいります。特に、地域金融機関 として地域経済の活性化および地域における金融の円滑化等に向け、「地域密着型金融推進に関する基本方針」「金融 円滑化に関する基本方針 に基づき、コンサルティング機能の発揮を通じ、中小企業をはじめとするお客さまの経営改善 等に向けた取組みを積極的に支援してまいります。

中小企業の経営支援に関する態勢整備

当行は、中小企業等の経営 の改善および地域の活性化に 向け、本部と営業店との協働 や、外部機関・専門家の活用・ 連携により、中小企業等のお 客さまの抱える経営課題に 対し、適切なコンサルティング 機能を発揮できる態勢を整備 しております。また、当行は、 中小企業経営力強化支援法 に基づく [経営革新等支援機 関しの認定を受けております。

地域の 面的再生への お客さまの事業ステージ 創業·新事業 開拓支援 成長期における支援 積極的な ごとのニーズ 参画 コンサルティング機能の発揮(最適なソリューションの提供) 外部機関·専門家 ●千葉県、各市町村 営業店 ₩ 千葉 興業銀行 ●中小企業再生支援協議会 本部サポート ●地域経済活性化支援機構 部 千葉産業復興機構 ●中小企業支援ネットワーク 法人戦略部 ●県内大学等研究機関 創業·新事業開拓 成長支援 事業承継 M&A ●政府系金融機関 事業戦略部ほか 関係各部 業務提携企業 経営改善 事業再生支援 地域の面的再生支援 ●経営コンサルタント ●税理士·公認会計士 弁護士 地域や利用者に対する積極的な情報発信 ●中小企業診断士 ほか

お取引先企業に対するコンサルティング機能の発揮(中小企業の経営支援に関する取組み状況)

お取引先企業の事業ステージの見極めと最適なソリューションの提供に努めております。

(1) 創業・新事業開拓をめざす企業に対する支援

・公的な補助金や制度融資、企業育成ファンド等を活用し、事業立上げ時の資金需要へ積極的にお応えしております。 対応 ・産官学連携を活用し、企業の技術評価と製品化・商品化、販路開拓、人材確保等を支援しております。 方針

中小企業育成支援

・千葉元気印企業大賞

フジサンケイビジネスアイとの共催で、活力溢れる経営で時代を先取りする中小 企業・ベンチャー企業を広く表彰することを通じて地域企業の発展を支援しております。



(2) 成長段階にある企業に対する支援

対応 方針 ・ビジネスマッチングや技術開発支援による販路拡大支援、海外進出等の新たな事業展開に向けた情報の提供、 事業拡大に必要な調達手段の多様化への対応等積極的に支援しております。

・中小企業基盤整備機構等の公的機関、地方公共団体や中小企業支援団体、他の金融機関等と連携し、企業が 成長する過程で必要なサポートを行っております。

医療・介護分野への支援



千葉商科大学の医療関連セミナーで講演

【平成29年5月】

千葉商科大学の医療関係者向けセミナーに当行行員が講師として 招かれ、「医療・福祉施設への金融機関としての融資判断のポイント」の テーマで講演いたしました。

医療・介護業界の特徴とともに、銀行がどのような目線をもって融資 判断を行っているか等の説明をいたしました。

当行は金融機関では初となる「医療経営士1級」合格者を含めた、医療経営士資格保有者が多数在籍し、医療・介護 事業者の皆さまからの各種ご相談に対応しております。



医療事業者向けローンに「ガン団信」を追加しました! [平成29年11月]

県内初

「ちば興銀開業医ローン」・「ちば興銀メディカルローン」に、ガン保障付き団体信用生命保険を追加しました。これ までと同様に保険料は当行が負担しますので、保障内容の拡充に伴うお客さまの負担増加はありません。

ご利用しやすくなって、内容も充実した医療事業者さま向けローンは、より多くの方のニーズにお応えできるものと なっております。

商品の主な特徴

- 1.[開業医ローン]「メディカルローン」の団体信用生命保険に、カーディフ生命保険の「ガン保障付き団体信用生命保険」を追加しました。
- 2.「開業医ローン」の融資対象者に、19床以下の医療法人を追加しました。(*1)
- 3. 「開業医ローン」のご利用上限金額を1億円から2億円に引き上げました。(※2)
- 4.開業医(個人事業主)が法人成りした際、これまでは団体信用生命保険が消滅していましたが、連帯保証人(代表者)のみを保険対象と して継続可能となりました。(*1)

※1 カーディフ団信利用時 ※2 カーディフ団信・地銀協団信併用時



´アグリ・フードビジネスへの支援

「道の駅」活性化事業を支援!【平成29年9月】

当行お取引先が、南房総市にある「道の駅 白浜野島崎」を活性化 させようと指定管理者になったことから、当行はこの事業を支援し、 地域を元気にする取組みをともに開始しました。

第一弾として「道の駅」に農産物等の直売所を建設します。直売所の 隣地には、いちご狩りができるよう高設栽培システムを整備したハウス が用意されており、さらなる規模拡大も計画されています。



- 和耕作放棄地や遊休ハウスの活用
- ③直売所で、地元農家が生産した野菜・花き・果物の販売
- 2 高齢者や障がい者も含めた雇用の促進
- 4 観光客の誘致



当行は本件事業推進にあたり、設備資金の提供だけでなく、当行コンサルタント支援室アグリ・フードビジネス担当が 南房総市と連携し、計画の初期段階から関与して支援を行っております。本件事業は、地域の農業再生に貢献していく とともに、地域経済にも大きく寄与するものと思われます。

海外進出支援

期間限定「チーバくんcafé in 台湾」の開催 [平成29年7月]

当行創立65周年記念イベントの一環として、台湾において千葉県 の魅力を伝え、国際観光振興を促すイベントを開催いたしました。

千葉県の観光プロモーション活動に加え、当行お取引先企業の商品 やサービスのPRの場としてご活用いただきました。

イベント内容 (7月15日・16日)

- ●千葉県の魅力を伝える情報発信
- ●県PRマスコットキャラクター「チーバくん」来店
- ●参加企業の自社商品PR
- 県産日本酒の試飲、焼き菓子の試食、ほか



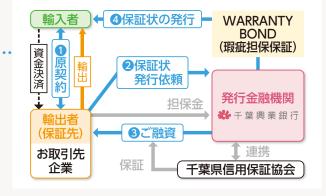




全国初の保証スキームを活用し、 輸出案件を支援!【平成29年6月】

千葉県信用保証協会が全国で初めて創設した『L/G 輸出パック保証』(*)を活用し、お取引先からの依頼に 基づき保証状を発行しました。

万が一、保証条件に該当する支払請求があった場合 には、当行が原契約に関わらず、無条件で輸入者さまに 保証金額をお支払いするという効力が生じ、当社の輸出 取引の円滑化を図ることが可能になります。



※海外の市場開拓に向けた県内中小企業者・小規模事業者の「輸出」を支援するメニュー拡充のため平成29年3月に千葉県信用保証協会に よって創設された仕組みであり、全国の信用保証協会で初の保証スキームです。

お取引先の海外進出に伴い、現地での資金調達を支援!

平成28年12月に締結した 芙蓉総合リース株式会社との 海外ファイナンスの取組みに 関する業務連携に基づき、当行 お取引先の米国現地法人に 対し、債務保証を行いました。

これにより、当社は米国市場 での資金調達が可能となりま した。



※スタンドバイ・クレジット(Stand-by Letter of Credit)とは、債務保証などのために発行依頼人 の委任と指図に基づいて、銀行が支払いを保証する取消不能信用状のことです。

〉日本貿易保険(NEXI)との業務提携を開始! [平成29年11月]

当行は株式会社日本貿易保険(略称:NEXI)と「貿易 保険業務委託契約」を締結しました。

NEXIとの業務提携により、海外とのビジネスを行う 当行お取引先に貿易保険を紹介し、ご利用いただくことで 輸出の代金回収リスクを軽減させ、貿易取引のサポートを より強化してまいります。

貿易保険の種類

- ●中小企業·農林水産業輸出 代金保険
- ●貿易一般保険包括保険 (企業総合)
- ●貿易一般保険(個別保険)
- ●限度額設定型貿易保険
- ●簡易通知型包括保険
- ●海外投資保険

(3)経営改善・事業再生が必要な企業に対する支援

対応 方針

- ・経営課題の把握と分析による取引先企業の事業持続可能性を踏まえた経営改善・事業再生等に対して積極的 に取り組んでおります。
- ・経営改善・事業再生支援の実効性を向上させるため、行員のスキルアップに取り組んでおります。

経営改善×事業性評価

経営サポート支援事例

《お取引先の課題・問題点》

A社グループは、過去の投資の失敗に より債務超過に陥った関連会社D社の 資金繰りのため、グループ各社から資金 を融通していました。

グループ各社は各々多くの金融機関 と取引していましたが、メインバンク もなく、公的機関等へ支援要請するも 採り上げてもらえず、経営改善は進み ませんでした。

《資金の流れ図》



取組み

当行は、B社の下位取引行でしたが、A社グループが上記のような課題と問題点を抱えていることを把握 したことから、事業性評価を行い、根本的な経営改善を社長へ独自に提案し実行しました。

事業性評価 ポイント

- ●中核事業は競合他社が少なく、ノウハウの蓄積による競争力を有していること
- ②一定のリストラを行うことで収益力の改善が期待できそうであること
- ③経営者・後継者ともに経営改善意欲が高いこと

結果

当行の提案による事業計画に基づき、キャッシュフローに合わせた長期返済へのシフトを目的に当行は グループ各社の貸付金を一本化しました。これにより、お取引先は各金融機関との返済交渉がなくなり、 本業に専念できる環境となりました。

(4)事業承継が必要な企業に対する支援

対応 方針

- ・事業承継問題は当該企業の存続のみならず、取引先との商流、従業員の雇用、地域への影響等も大きいこと から、経営者へ積極的に関与しております。
- ・必要に応じて税理士や弁護士等の外部専門家と連携し、自社株評価や相続税試算等を行い、相続や自社株譲渡 の対策、後継者の株式買取資金を支援しております。
- ・資産の承継以外にも、事業の見直し(第二創業)、ノンコア事業の切り離し、M&A、後継経営者の人材育成等、 存続に必要な提案を積極的に行っております。

次世代経営者育成支援



ちば興銀「経営塾」の運営

ちば興銀「経営塾」は地元企業育成支援・後継 経営者育成支援の取組みのひとつとして、平成 16年9月に設立されました。幅広い視点で経営を 捉えていただくための視察会やセミナーを定期的 に開催し、海外視察研修なども実施しております。

平成29年5月からは、次世代を担う若手経営者 41名が第7期生として活動をスタートしております。





地域の面的再生への積極的な参画(地域の活性化に関する取組み状況)

対応 方針

- ・「医療・介護・福祉」や「農林水産」といった成長分野事業の育成を通して地域経済の活性化につなげております。
- ・地方公共団体や中小企業支援団体と連携し、地域情報の収集・蓄積と分析、ノウハウ・人材の提供を行っております。

(地方創生推進への取組み)

千葉大産「純粋はちみつ」を使用した千産千消ドーナツ完成![平成29年6月]

千葉大学 柏の葉キャン パスで採れた「純粋はち みつ」を、当行お取引先で ある創作洋菓子の老舗 モンペリエさまに紹介し、 コラボ商品[はちみつ ドーナツ」が完成いたし ました。

県産はちみつを贅沢 に使用した[はちみつ ドーナツ」は、モンペリエ 市川本店のほか、JR千葉 駅のペリエ千葉エキナカ でも販売され、大好評と なりました。



[>]千葉大学と「連携協力に関する 基本協定書」を締結 【平成29年6月】

包括連携協力に より、学術・文化の 振興と活力ある地域 社会経済の形成を 図り、地域社会に貢献 してまいります。



「地方銀行フードセレクション2017」

【平成29年11月】

東京ビッグサイトで開催 された「地方銀行フードセレク ション2017」に参加いたし ました。当行お取引先4社 が各社自慢の商品を出展し、 来場したバイヤー等に対して 試飲、試食を通じた幅広い 商談を行っていただきました。



〉「千産千商2017in聖徳祭|

【平成29年11月】

今回で8回目となる聖徳 大学短期大学部との産学 連携協定に基づく活動の ひとつとして、8先の当行 お取引先が同大学学園 祭に出展し、展示・販売を 通して多くの消費者にPR いたしました。



「國學院大學ホームカミングデー」

【平成29年10月】

國學院大學 渋谷キャン パスにて開催の[ホーム カミングデー院友会支部 物産展」に当行お取引先 6社が千葉県名産品の 出展および観光案内など を行い、地域活性化への 協力を行いました。



ダイバーシティ推進に向けた取組み

当行は、ダイバーシティの取組みを推進しております。これからも、誰もが理解し合い、納得できる働き方を実践し、 多様な人材が能力を発揮できる環境づくりに努めてまいります。

(従業員のキャリア形成支援)

◇「グッドキャリア企業アワード2017」大賞受賞 (厚生労働大臣表彰)! [平成29年11月]

当行は「グッドキャリア企業アワード2017」において、地方銀行で初めて 「大賞(厚生労働大臣表彰)」を受賞いたしました。

本表彰制度は、厚生労働省が平成24年度に創設したもので、他の模範 となるキャリア支援の取組みを推進している企業などを表彰し、周知 することで、企業の取組みを促進することを目的としています。

当行が評価された取組み内容等は以下のとおりです。



有楽町朝日ホ 後列左が青柳頭取

評価のポイント

個々の従業員とのコミュニケーション機会の充実による自主性を重んじたキャリア開発支援

- ●内定者全員との面談や、全従業員と人事部のキャリア面談(半年に1回CDP面談)の実施、「キャリア開発研修会」の開催、 キャリア開発支援窓口・外部相談窓口の設置などの取組みにより、正規・非正規社員を問わず、個々の従業員とのコミュニ ケーション機会を多く設定し、従業員の主体的なキャリア形成を支援。
- ●幅広い分野の通信講座を提供し、資格・検定試験合格者に対して奨励金を支給(自己啓発資格取得奨励金制度)。また、 難易度の高い資格を受験するためのスクール費用等を援助する「ハイスキル自己啓発支援制度」も実施。
- ●非正規社員について、正規社員に転換する「行員転換制度」や、職位や勤務地等に制限のある限定正規社員に転換する 「アソシエイト行員制度(限定正規社員制度)」を導入。

(ワーク・ライフ・バランスへの取組み)

「パパ・ママ・スマイルセミナー」開催 【平成29年5月·9月】

当行行員であるパパ・ママとその配偶者、結婚・出産を控えている方など を対象とした「パパ・ママ・スマイルセミナー」を従業員組合と共同で、 本店大会議室にて開催いたしました。

9月開催のセミナーには、千葉大学との連携協力に基づく活動のひとつ として、千葉大学副理事 男女共同参画部門長 森 恵美氏を講師にお招き し、ご講演いただきました。

自分らしいワーキングママになるための準備やポイントについて学び ました。



セミナー(9月開催)の様子

ダイバーシティ推進に向けた当行のさまざまな取組みが評価され、これまでに以下の表彰・認定を受けております。

次世代認定 マーク 「くるみん」



当行が取り組んできた従業員に 対する各種の育児支援策などが 評価され、当行は干葉県における 第1号の認定企業となりました。 現在は3回目の認定です。

女性活躍推進法 認定マーク 「えるぼし」



当行は、女性活躍推進法が定める 5つの評価項目すべての基準を 満たしていることから、最も高い 評価である[3段階目]の認定を **千葉県で初めて取得**しております。:

「パートタイム 労働者活躍推進 企業表彰」優良賞



厚生労働省から、平成28年度「パートタイム 労働者活躍推進企業表彰」において「優良賞(雇用 均等・児童家庭局長優良賞)]を受賞いたしま した。パートタイム労働者の活躍促進に積極的 に取り組んでいる企業として表彰されました。

安心・安全にご利用いただくために

お客さまの大切な預金をお守りするために、さまざまな取組みを行っております。



ATM画面での「電話de詐欺」注意喚起

年金支給日より一定期間、当行に年金受け取り口座をご指定いただいている お客さまがATM操作をした場合、ATM画面に「電話de詐欺」への注意呼び掛け を表示しております。



【平成29年10月】

全国銀行協会が10月を「振り込め詐欺等撲滅 強化推進期間 | に定めていることから、県内全店 において10月13日の年金支給日を中心に、 「STOP! 電話de詐欺 | ポケットティッシュを配布し、 特殊詐欺被害の未然防止に向けた活動を展開いた しました。

さらに、警察や地元金融機関と連携して、電話de 詐欺の被害未然防止を呼び掛けるイベントを千葉、 成田の駅前で実施し、注意喚起を行いました。

成田支店には「ゆるキャラグランプリ」でご当地 キャラクター日本一に輝いた「うなりくん」も来店し、 イベントを盛り上げました。



千葉駅前イベントの様子



当行成田支店



70歳以上のお客さまのATMお振込制限を開始

【平成29年10月】

金融犯罪への対策として、当行はこれまでも窓口での現金お引き 出しの際の声かけ等を行ってまいりました。しかしながら、お客さまを ATMに誘導して預金を振り込ませる「還付金詐欺」などの金融犯罪は いまだに多発しております。

ちば興銀では、ひとりでも多くのお客さまの大切な預金をお守り したいという思いから、一部のお客さまについては、お振込を制限 させていただくことにいたしました。

対象となる	70歳以上で、過去3年間ATMでのキャッシュカード
お客さま	によるお振込がない個人・個人事業主のお客さま
制限の内容	ATM(当行、振込取引可能な他行)で当行キャッシュ カードによるお振込ができなくなります。
実施日	平成29年10月11日(水)より
キャッシュカード	平成29年10月11日(水)以降、当行本支店の窓口
によるお振込を	にてキャッシュカードによるお振込ができるように
ご希望のお客さま	お手続きいたします。



平成29年10月11日(水)より、年齢が70歳以上で、 過去3年間ATMでキャッシュカードによるお振込がない お客さまは、キャッシュカードによるお掘込ができなくなります。

詳しくはお取引店へお聞い合わせください。

後ちば同語

ATM画面でのお振込制限のお知らせ



お客さまにはご不便 をおかけいたしますが、 ご理解のほどよろしく お願い申し上げます。

さらに快適で機能的な店舗へ

お客さまの利便性向上をめざし、店舗の新規出店・新築移転をすすめております。



西葛西支店•新規出店![平成29年9月]

当行は都内2店舗目となる西葛西支店を新規出店いたしました。

東京メトロ東西線西葛西駅から徒歩2分にオープンした新店舗には、ゆったりとした「個別相談ブース」を設置し、 資産運用などをはじめとするお客さまのマネープランについて、じっくりとご相談いただける環境を整えております。 また朝8時から夜9時まで利用可能な「ATMコーナー」や、さまざまな金融情報を発信できる「セミナールーム」 も設けました。







個別相談ブース

おおたかの森支店・新築移転 [平成29年6月]

新店舗は、移転によりロードサイド型店舗として生まれ変わりました。

お子さま連れのお客さまにも安心してゆっくりご相談いただけるよう、キッズスペースや多目的トイレを設置 いたしました。

365日、夜9時まで利用可能な「全自動貸金庫」200ケースを設置しております。





キッズスペース



オープン日には、流山グリーンフェスティバルにご参加いただいた地域 のお子さまの「ぬり絵」をロビーに展示いたしました。

流山グリーンフェスティバルの様子



CSRの取組み~地域社会・地域経済への貢献~

ちば興銀は、地域とともに歩む銀行として、これからもさまざまな活動を通して地域社会・地域経済へ貢献してまいります。

「スーパーマリンフェスタ2017」で当日来場者限定イベントを実施

平成29年11月23日、千葉ロッテマリーンズのファン感謝デー「スーパーマリンフェスタ2017」において、ちば 興銀ブースを出展し、当日来場者限定のキャンペーンイベントを実施しました。

当日は雨天にも関わらず、多くの皆さまに当行ブースへご来場いただきました。新規でちば興銀とLINE友だち登録 をしていただいたお客さま先着500名さまに「ふわふわ・もこもこブランケット」をプレゼントしました。

またWチャンスとしてマリーンズグッズが当たるガラポン抽せんにも多数ご参加いただき、盛り上がりました。





ちば興銀マッチデー「CKB OCEAN FESTIVAL」開催!

平成29年8月11日、ZOZOマリンスタジアムで行われた千葉ロッテマリーンズvs 埼玉西武ライオンズの試合を、ちば興銀マッチデー「CKB OCEAN FESTIVAL」 として開催いたしました。

試合当日、先着20,000名さまに、マリーンズキャラクターとコラボしたオリジナル うちわをプレゼントしました。

さらに、ちば興銀ブースにおいては、ご来場者の皆さまと一緒に楽しめるさまざま なイベントを開催し、大変な盛況となりました。







金融教育活動

地域経済の将来を担う児童や 学生達の金融教育に携わり、普及 活動に取り組んでおります。





「エコノミクス甲子園」千葉大会

金融知力普及協会が主催する全国高校生金融 経済クイズ選手権「エコノミクス甲子園」の千葉 大会(千葉銀行と共催)を当行本店にて開催



夏休み体験隊「サマーキッズスクール2017」

県内の小学5、6年生を対象にZOZOマリン スタジアムで11回目となる金融教育・しごと体験 イベントを実施

社会奉仕活動

未来を担うこどもたちの安全 と健全な育成を願い、寄付・募金 活動などにも積極的に取り組んで おります。



「小さな親切」運動の推進

33都道府県が参加する全国的組織「小さな 親切」運動の千葉県本部として活動 被災者支援のための募金活動などを実施



環境への取組み

環境の保全と美化に努め、千葉 県の豊かな自然環境を未来に 引き継いでいくための活動を 行っております。



ちば興銀の森

匝瑳市新堀海岸県有林の再生をめざして、毎年 1,000本の植栽や草刈による海岸保安林再生 活動を展開

これまでに計4,000本の植栽を実施



文化・スポーツ活

地域の文化活動やスポーツ 振興のため、長年にわたり、さま ざまなイベントを協賛・開催して おります。





ちば興銀コスモスコンサート

そごう千葉店前JR連結口広場にてミニコン サートを24年間連続で開催





千葉興業銀行杯 親善ゲートボール大会

千葉県ゲートボール連盟との共催により、 28年連続で開催



創立65周年)ちば興銀コスモス劇場

創立65周年を記念して、公益財団法人千葉県文化振興財団が主催する「親子deオペラ鑑賞 デビュー『シンデレラ物語』]事業を協賛し、3会場4公演をちば興銀コスモス劇場として開催

企業理念

・地域とともに

私たちは、地域とともに歩む銀行として、人々の幸せを求めて、 豊かなふるさとづくりに努めます。

- お客さまのために

私たちは、積極的にお客さまのニーズに応え、創造性を発揮し、 より質の高いサービスの提供に努めます。

「親切」の心で

私たちは、心のふれあいを大切にし、自己を磨き、 親切ナンバーワンをめざします。

〈REPORT2017 千葉興業銀行中間ディスクロージャー誌〉

本誌は、銀行法第21条に基づいて作成したディスクロージャー資料(業務および財産の状況に関する説明書類)です。 このうち、財務データ(財務諸表等の諸資料)および自己資本の充実の状況等について(自己資本比率規制第3の柱 (市場規律)に基づく開示)は、別冊に記載しています。

本誌に掲載の諸計数は、原則として単位未満を切り捨てのうえ表示しています。

〈別冊のご案内〉

銀行法施行規則第19条の2および19条の3、金融機能の再生のための緊急措置に関する法律第7条に基づく開示事項に関して別冊を作成しています。





〒261-0001 千葉市美浜区幸町二丁目1番2号 TEL.043-243-2111 https://www.chibakogyo-bank.co.jp/