# NEWS RELEASE

# 千葉興業銀行

2021年6月29日

# 「お客さま本位の業務運営に関する取組方針」にかかる取組状況の公表

株式会社千葉興業銀行(頭取 梅田 仁司)は、2019年5月に公表しました「お客さま本位の業務運営に関する取組方針」に基づく具体的な取組状況について、お客さまにより分かりやすくご確認いただけるよう2020年度の取組状況を取りまとめましたのでお知らせいたします。引き続きお客さまの多様なニーズへの的確な対応やコンサルティングの提供を継続してまいります。

当行は、今後もお客さまの利益に真に適う商品やサービスをご提供するとともに、お客さまから 最も信頼される銀行であり続けるべく、お客さま本位の業務運営を徹底してまいります。

以上

# 「お客さま本位の業務運営に関する取組方針」にかかる取組状況について ~2020年度~

千葉興業銀行は、資産運用関連業務において「お客さま本位の業務運営に関する取組方針」を策定・公表し、 お客さまの多様なニーズに合わせた最適なご提案やコンサルティングの実践により、お客さまの安定的な資産形成の 実現をサポートできるよう取り組みを行っています。

本方針に基づく取組状況を分かりやすくご確認いただけるよう成果指標(KPI)を取りまとめ公表いたします。

# <取組方針>

- 1. お客さまニーズに適した商品ラインアップの構築
- 2. お客さまへのコンサルティングを通じた投資商品の提供
- 3. お客さまそれぞれのゴールの実現に向けたアフターフォローの実施
- 4. お客さまが安心して安定的な資産形成を実現するための基盤の構築



# 1. お客さまニーズに適した商品ラインアップの構築

# <アクションプラン>

●中長期的な投資視点等、お客さまニーズに沿った質の高い商品ラインアップの維持に向け、商品導入・改廃プロセスを高度化します。

# <2020年度の主な取り組み>

- ■2021年3月末時点で、投資信託は121商品(うちノーロード22商品)、保険商品は37商品をご用意しています。
- ■投資信託においては、お客さまの資産形成・資産運用に関する多様なニーズにお応えできるよう、商品ラインアップの拡充に努めています。値上がり益期待 や複利効果を得られるような、お客さまの資産成長に繋がる株式型の商品や長期保有に適したバランス型の商品が多くなりました。
- ■生命保険では、年金や介護・医療、相続・贈与等のお客さまの将来の備え、幅広いニーズに応じた商品ラインアップをご用意しており、お客さまのご意向や ニーズ等を十分にお伺いしたうえで最適な商品をご提案しています。
- ■市場環境やお客さまのニーズ動向を勘案した検討体制を構築し、お客さまに適切な商品をお選びいただけるように幅広い商品ラインアップを整備しています。 (投資信託等選定委員会・保険商品選定委員会の設置)

# ●投資信託ラインアップ(2021年3月末)

	カテゴリー	取扱商品数	比率
国内值	責券	5	4.1%
国内村	朱式	17	14.0%
国内儿	J <b>-</b> ト	4	3.3%
海外值	責券	23	19.0%
海外村	朱式 (※1)	39	32.2%
海外リート		9	7.4%
バランス型		21	17.4%
その他		3	2.5%
合計		121	100.0%
	うちノーロード	22	18.2%

(※1) 国内外の株式に投資する商品は「海外株式」に含む

# ●保険商品ラインアップ (2021年3月末)

		カテゴリー	商品数	比率
	円建		6	30.0%
		定額年金	1	5.0%
		変額年金	0	0.0%
		定額終身(※2)	5	25.0%
		変額終身	0	0.0%
-		介護終身	0	0.0%
時	外貨	建	14	70.0%
払		定額年金·養老保険	3	15.0%
		変額年金	0	0.0%
		定額終身(※2)	9	45.0%
		変額終身	0	0.0%
		介護終身	2	10.0%
		合計	20	100.0%

	合計	17	100.0%
()	(3) 介護プラン選択型	の商品は「終身保」	 剣に含む

商品数

0

比率

17.6%

29.4%

17.6%

17.6%

17.6%

0.0%

0.0%

カテゴリー

年金・養老保険

終身保険(※3)

医療保険

がん保険

学資保険

介護保険

定期•所得保障保険

(※2) 介護プラン選択型の商品は「定額終身」に含む

- 人生100年時代において将来に備えた資産形成等、長期的な投資視点を踏まえ、お客さまの多様な資産運用ニーズに対応しうる質の高い商品・サービスの提供を通じ、お客さまの長期的な資産形成・資産運用のサポートに取り組んでいます。
- ■内外株式相場の上昇を追い風に、株式へ投資する投資信託の販売が好調に推移しました。
- ■引き続き、相場動向やお客さまの保有資産の損益状況等に関する情報提供を実施し、お客さまそれぞれの投資ゴールの共有や適切なアフターフォロー等を通じたコンサルティングを進めるとともに、お客さまの声を活用した商品・サービス改善への取り組みを通じ、お客さま満足の向上に努めてまいります。

### ●投資信託販売額上位10銘柄(2020年4月~2021年3月末)

順位	商品名	運用会社名	カテゴリー	決算頻度	約定金額 (百万円)
1	ひふみワールド+	レオス・キャピタルワークス	海外株式	年1回	10,609
2	ニッセイSDGsグローバルセレクトファンド(年2回決算型・為替ヘッジなし)	ニッセイアセットマネジメント	海外株式	年2回	9,253
3	明治安田米国中小型成長株式ファンド	明治安田アセットマネジメント	海外株式	年2回	9,250
4	SBI中小型成長株ファンド ジェイネクスト(年2回決算型)	SBIアセットマネジメント	国内株式	年2回	5,940
5	まるごとひふみ50	レオス・キャピタルワークス	バランス型	年1回	4,246
6	女性活躍応援ファンド	大和アセットマネジメント	国内株式	年2回	3,861
7	米国成長株式ファンド	三井住友トラスト・アセットマネジメント	海外株式	年1回	2,470
8	ダイワ・US-REIT・オープン(毎月決算型) Bコース(為替ヘッジなし)	大和アセットマネジメント	海外リート	毎月	2,254
9	野村インデックスファンド・米国株式配当貴族	野村アセットマネジメント	海外株式	年1回	2,115
10	ひふみプラス	レオス・キャピタルワークス	海外株式	年1回	2,037

# 2. お客さまへのコンサルティングを通じた投資商品の提供

# <アクションプラン>

- ●お客さまの資産・負債状況にかかるヒアリングをしっかりと行い、各種分析等を実施し、お客さまが受け入れ可能なリスクの度合い等を正確に把握する体制 を構築します。
- ●お客さまがニーズに合った商品を選択していただけるよう、明確で誤解を招くことのない誠実な内容の情報提供の充実を推進します。
- ●お客さまに対する付加価値の高いサービスの提供のため、商品提供プロセスの一層の標準化等を通じて、商品提案・説明手法のさらなる高度化を進めます。
- ●店頭・インターネット等といったお客さまの購入チャネルおよび多様な資産運用ニーズに応じたコンサルティング手法の高度化に努めます。
- ●手数料に係る考え方について分かりやすい情報提供に努めるとともに、コンサルティングプロセスに係るモニタリングを運営・高度化します。

# <2020年度の主な取り組み>

- ■お客さまへ分かりやすく情報を提供することを目的として、情報提供用冊子「ライフプランハンドブック」、「投資信託セレクション」等を作成・使用して、丁寧な 説明を行っています。また、タブレット端末を用いた投資信託のポートフォリオ提案等を行っています。
- ■金融商品・サービスに関する重要な情報をお客さまがより分かりやすく理解でき、より容易に適切な選択・判断ができるように、「重要情報シート」の導入を 予定しています。
- ●ご提案パンフレット一例







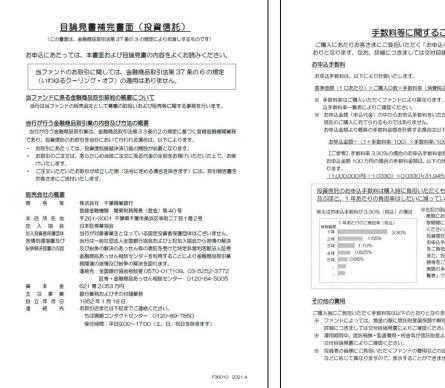
●投資信託セレクション



●タブレット端末を用いたポートフォリオ提案



- ■お客さまが負担する手数料等について、目論見書やパンフレット、タブレット端末等のツールを用いながら、手数料を含めた商品・サービスにかかる重要な情 報を十分にご理解いただけるよう、お客さまのお取引経験やご提案商品の性質に応じた分かりやすい説明に努めています。
- ■投資信託については、目論見書補完書面や交付目論見書、および販売用資料等を使用して、重要な情報を十分にご理解いただけるよう丁寧な説明を 行っています。
- ■生命保険については、商品概要書や契約締結前交付書面(契約概要・注意喚起情報)兼 商品パンフレット等を使用して、お客さまにご負担いただく 諸費用等を十分にご理解いただけるよう丁寧な説明を行っています。
- ■お客さまとのお取引の際には商品の仕組みや複雑さに応じて、重要な情報をご理解しやすいように分かりやすく説明しています。
- ●投資信託 目論見書補完書面(抜粋)



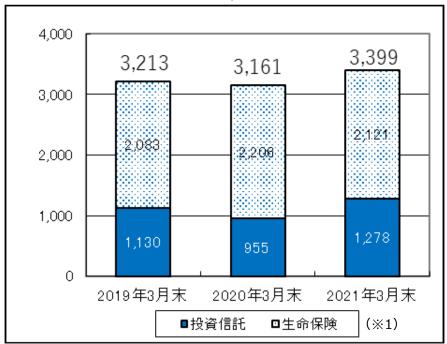
手数料等に関するご説明 ご購入にあたりお客さまにご負担いただく「お申込手数料」につきましては、以下のと おりとなります。なお、詳細につきましては交付目論見書をあわせてご確認ください。 基準価額(1 口あたり) ×ご購入口数×手数料率(消費税込) ※ 手数製率はご購入いただくファンドにより異なります。詳細につきましては、投資信託のお由 ※ お申込金額(申込代金)の中からお申込手数料をいただきますので、お申込金額の全額が投資 お申込金額より概算の手数料金額を計算する場合は以下の計算式によります お申込金額÷ (1+手数料率/100) ×手数料率/100 【ご参考】手数料率330%の場合のお申込手数料金額の算出例(概算) お申込金額 100 万円の場合の手数料金額は、以下の計算式に基づき、概算で31,945 円とな (1,000,000(円)÷1,0330) ×0,0330=31,945(円) ※小数点以下切除て 投資信託のお申込手数料は購入時に負担いただくものですが、保有期間が長期に 及ぶほど、1年あたりの負担率はしだいに減っていきます。 実際にお買付いただく投資信託の手数料率や残 存期間については目論見書や補完書面でご確認 投資信託をご購入いただいた場合には、上記の お申込手数料のほか、信託報酬やその他費用等 をご負担いただきます。 また、投資信託の種類に応じて、信託財産留保 額等をご負担いただく場合があります。 実際の手数料率等の詳細は「お申込手数料率ー 覧表」でご確認ください。 ご購入後にご負担いただく手数料等は以下のとおりとなります。 ※ ファンドによっては、換金の際に信託財産留保額や解約手数料が必要となる場合がございます。 詳細につきましてはな付日帰見事によりご確認ください。 ※ 運用期間中、信託報酬・監査費用・税金等が信託財産より美し合けれます。妊婦につきましては ※ 投資者の皆様にご負担いただくファンドの費用などの合計額については、保有期間や運用の状況 などに応じて異なりますので、表示することができません。 F36010 2021 4 ●生命保険 商品概要書(抜粋)





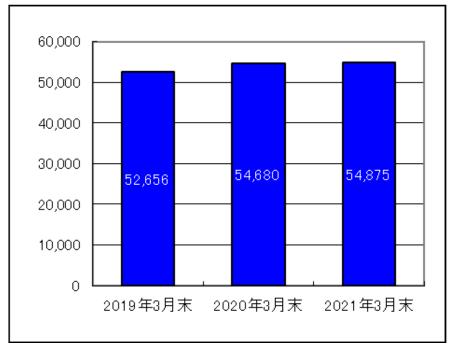
- ■お客さまの金融知識や資産状況、お取引の目的、ご意向等に応じた適切な商品の提供に努め、預かり資産残高は2020年3月末比+238億円となりました。
- ■新型コロナウイルスの感染拡大によるお客さまのご自宅等への訪問自粛の影響があるなか、預かり資産保有者数は2020年3月末比+195名となりました。
- ■お客さま本位の提案や販売、手数料や利益相反の可能性ある商品に囚われない適切な販売が適切に行われているか本部によるモニタリングを実施し、適切な販売体制の確保を徹底しています。
- ■お客さまから運用ニーズに合った商品を選定していただくため、商品説明やご意向確認をテレビ電話システムを活用して行う等、適合性の確認の高度化を 図っています。

# ●預かり資産残高(単位:億円)



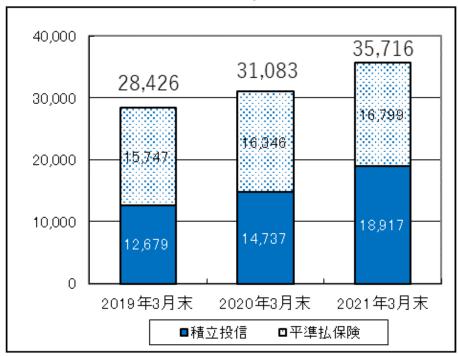
(※1) 投資信託は「ファンドラップ」を含む

### ●預かり資産保有者数(単位:人)

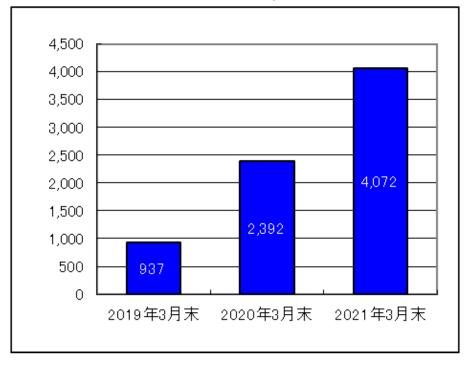


- ■「貯蓄から投資へ、貯蓄から資産形成へ」の流れの中で、資産形成層への長期分散投資のご提案により、積立商品ご契約件数は2020年3月末比 +4,633件となりました。
- ■積立投信については、「つみたてNISA」等の税制優遇制度の活用をお勧めすることで、少額からの積立・分散投資による長期の資産形成をご提案しています。
- 平準払保険については、老後資金や万一への備え等、お客さまのニーズ、ご意向にあわせたご提案を実施し、個人年金保険や終身保険の契約件数が増加しました。
- 資産形成を進める上で有効な税制優遇制度のご案内や、資産形成・資産運用に関するセミナー・相談会の開催にも積極的に取り組んだ結果、「積立投信」や「平準払保険」といった資産形成層向け商品の保有者数は増加しています。

### ●積立商品ご契約件数(単位:件)



# ●つみたてNISA口座数(単位:口座)



# 3. お客さまそれぞれのゴールの実現に向けたアフターフォローの実施

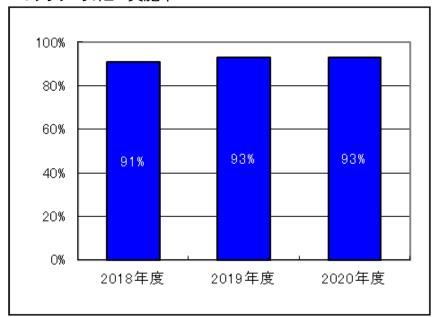
# <アクションプラン>

- ●投資環境の変化によるお客さまの保有資産等の状況確認やお客さまそれぞれのゴールに基づくポートフォリオ診断等に係るアフターフォローを通じて、お客さまの投資判断に資する適切な情報提供・アドバイスを推進・高度化します。
- ●業務のより一層の堅確性向上に向け、事務手続の高度化や帳票類の電子化等を含めたシステム対応に努めます。

# <2020年度の主な取組み>

- ■市場動向やお客さまの運用状況等を踏まえ、タイムリーで分かりやすいアフターフォローを実施しています。引き続き、アフターフォローを通じて、運用状況や 市場動向といったお客さまの適切な投資判断に重要な影響をおよぼす情報提供やアドバイスに努めてまいります。
- ■お客さまを起点としたサービス・満足度向上に向けて、2019年度より NPS®調査(※)を活用し、お客さまアンケートを定期的に実施し、その結果をもと に商品・サービスの向上に努めています。(※NPS®調査とは「他者への推奨意向」を測ることで、お客さまのロイヤルティを測定する指標)

# ●アフターフォロー実施率



お客さまアンケート(抜粋)

# 【ちば興銀】お客さまアンケート

別紙 1

今後の業務品質の向上を目的に、忌憚のないご意見を頂戴致したく、アンケートを実施しております。

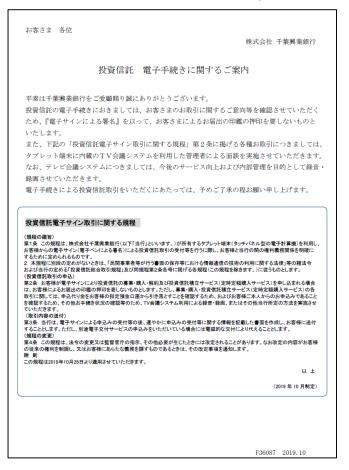
### 【ご回答にあたって】

- ご回答は、お客さまご本人がお願いいたします。
- アンケートは、選択肢の中から質問に応じて選択肢に○をつけご回答ください。 「その他」を選択された場合は、( ) 内に具体的内容をご記入ください。
- 誠に勝手ながら、アンケートの返送期限は 2020 年 10 月 2 日(金) (当日消印有効) とさせていただきます。同封の返信用封筒にてご郵送ください(切手不要)。
- 期限までにご回答(WEBは完了)いただいた方全員に、 謝礼として『QUOカード500円相当分』をお送りさせていただきます。 (発送は11月中旬~12月下旬頃を予定しています)
- ★QUO カードが使えるお店はこちら→ <a href="https://www.quocard.com/member/">https://www.quocard.com/member/</a>

### <個人情報の取り扱いについて>

- ご回答内容や、お客さまのお名前・ご意見を、同意なく外部の第三者に提供することはありません。
- 本アンケートで取得したお客さまの情報は厳正に管理し、千葉興業銀行が定め、公表している 「お客さまの個人情報の利用目的」のみに利用し、その他の目的には利用しません。

- ■タブレット端末の活用によるコンサルティングの高度化や手続面の簡素化等によるお客さまの利便性向上に取り組んでいます。
- ■外訪営業用のタブレット端末を全店に配布し、お客さまのご自宅等を訪問した場合でも店頭窓口と同様な説明ができる態勢を整備しました。
- ■「書類が多い」とのご意見を参考に、投資信託や生命保険の申込書類電子化の取り組み強化を行う等、業務の見直しを行いました。
- ■引き続き、業務のより一層の堅確性向上に向け、事務手続の高度化や申込書類の電子化等を含めたシステム対応に努めてまいります。
  - ●投資信託 電子手続きに関するご案内



# ●生命保険 電子申込み一例







# 4. お客さまが安心して安定的な資産形成を実現するための基盤の構築

# <アクションプラン>

- ●店頭・インターネット等といったお客さまの購入チャネルおよび多様な資産運用ニーズに応じた金融・投資知識の向上や市場情報の把握に役立つコンテンツ やセミナー等の機会の提供を推進します。
- ●お客さまの多様な資産運用ニーズに対し、適切かつ的確なコンサルティングを提供するため、行員等の教育の強化や行員等の業績評価運営の高度化を 推進します。

# <2020年度の主な取組み>

- ■お客さま本位の業務運営を促進するため、お客さまの最善の利益に資するご提案を行うよう業績評価体系を整備しています。引き続き、お客さま本位の業 務運営の促進に向けた従業員への適切な動機づけに努めてまいります。
- ■従業員向けの研修や勉強会、資格取得の推奨等を通じて、高度な専門知識を有する人材の育成に取り組み、お客さまのニーズに合ったコンサルティング営業を実践するとともに、お客さま本位の提案や販売に関する教育の強化に努めており、FP取得者数は増加しています。引き続き、金融のプロフェッショナルとして相応しい専門知識・スキルを有する人材の育成に取り組んでまいります。
- ■お客さまに資産形成や資産運用、相続・贈与、介護等に関する知識や理解を深めていただけるよう、お客さま向けセミナーの開催を継続的に取り組んでいます。なお、新型コロナウイルスの感染拡大により、2020年4月から6月末までと2021年1月以降、セミナーの開催を全面的に見合わせましたが、その間は面談や個別相談会、電話等により、お客さまへの情報提供を行いました。

### ●外部資格(FP1級·FP2級·CFP·AFP)の保有者数

	2019年3月末	2020年3月末	2021年3月末
保有者数	682名	724名	731名

### ●お客さま向けセミナー開催回数

	2018年度	2019年度	2020年度
開催数	259回	439回	235回

- ■お客さまに資産運用をはじめとしたさまざまな情報を分かりやすくお伝えするために、全本支店にて各種セミナーや相談会を随時開催しています。より多くのお客さまにご参加いただけるよう、平日だけでなく休日にも実施しています。引き続き、お客さまのお役に立てる情報発信に努めてまいります。
- ■生命保険のご契約者さまへのアフターフォローの一環として、ご契約者さまセミナーを開催しています。ご契約いただいた後もしっかりとお客さまに寄り添うため、 適切なアフターフォローを通じて、お客さまの声を活用したサービス改善へ取り組み、お客さま満足の向上に努めています。
- ■お取引先企業を訪問し、従業員の皆さまへ資産形成や金融に関する制度活用等に関するセミナーを開催しています。

お客さま向けセミナー 開催テーマ一例		
iDeCo・NISAのしくみ	豊かな人生「100年時代」を迎えるために	
~未来のための資産形成~	~長生き・介護・相続に備える~	
世界経済の現状と見通し	介護の基礎知識 〜自分のためにできること、家族のためにできること〜	
ご資産の守りかた、遺しかた 〜相続について考えてみませんか?〜	生命保険ご契約者さまセミナー	

# ●お客さま向けセミナー資料一例









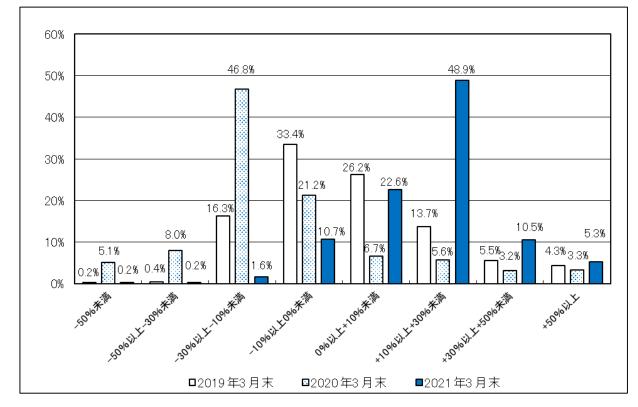
# ●生命保険ご契約者さまセミナー お客さまの声 一例

- ・行員さんからも定期的にフォローをしてもらっていますが、あらためて保険会社の方からも話を聞くことができて、さらに安心しました。
- ・今後の相場の動向に不安がありましたが、セミナーで分かりやすく話を聞くことができて安心しました。
- ・保険の契約内容が新型コロナウイルスの影響があるのか気になっていたので、このような機会があり、安心することができて良かったです。

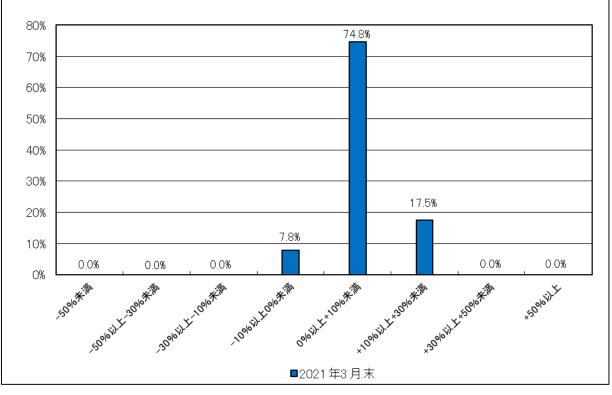
# 投資信託の販売会社における比較可能な共通KPI

- (1) 運用損益別顧客比率 ※運用損益別顧客比率
  - ※運用損益別顧客比率計算上の分母は時価評価額
- ■投資信託については、商品の特性・リスクを踏まえながら、お客さまの長期的な資産形成・資産運用のサポートへの取組みに継続的に努めて、2021年3月末時点での運用損益がプラスのお客さまの割合は87.3%となりました。引き続き、長期分散投資を軸としたお客さま本位の運用提案に努めてまいります。
- ■2020年3月16日から大和証券を業務委託元とする「ダイワファンドラップ」の取扱いを開始しました。ファンドラップについては、2021年3月末時点での運用 損益がプラスのお客さまの割合は92.2%となりました。今後も多様な運用ニーズをお持ちのお客さまに、長期分散投資のコア商品として提案してまいります。

# 投資信託の運用損益別顧客比率

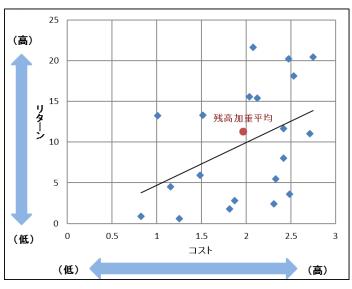


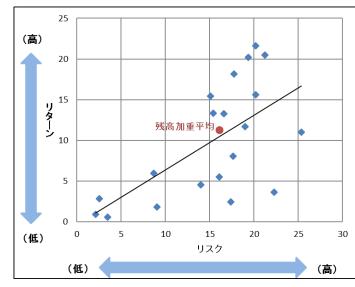
# ●ファンドラップの運用損益別顧客比率



# (2) 投資信託預かり残高上位20銘柄のコスト・リターン、リスク・リターン(2021年3月末時点)

- ■2021年3月末時点での投資信託預かり残高上位20銘柄の平均コストは1.96%、平均リスクは16.10%、平均リターンは11.31%となりました。
- ■お客さまのニーズを的確に捉え、経済環境・市場動向や販売する商品の特性・リスク・コスト等を踏まえた提案を継続的に実践し、平均リターンは2020年3月末比+9.55%と増加しました。引き続き、コスト、リスクに見合った、安定的にリターンを得られる商品の提案に努めてまいります。





残高加重平均	コスト	リターン
况同加里干均	1.96%	11.31%

<b>建</b>	リスク	リターン
及同加里干均	16.10%	11.31%

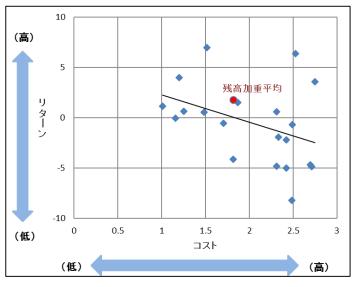
- ※2021年3月末時点で設定期間5年以上のファンドのみに限った預かり資産残高上位20銘柄
- ※コスト: 販売手数料率/5+信託報酬率
- ※リスク:過去5年間の月次リターンの標準偏差(年率換算)
- ※リターン:過去5年間のトータルリターン(年率換算)

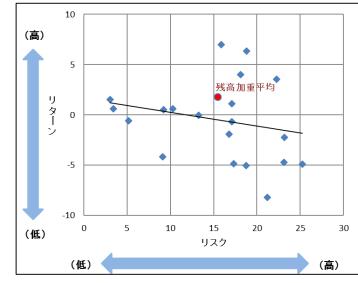
# ●投資信託預かり残高上位20銘柄

	銘柄名
1	ひふみプラス
2	明治安田米国中小型成長株式ファンド
3	ニッセイ豪州ハイ・インカム株式ファンド(毎月決算型)
4	SBI中小型成長株ファンド ジェイネクスト(年2回決算型)
5	東京海上・円資産バランスファンド(毎月決算型)
6	ダイワ・US-REIT・オープン(毎月決算型)Bコース(為替ヘッジなし)
7	女性活躍応援ファンド
8	アジア・オセアニア好配当成長株オープン(毎月分配型)
9	投資のソムリエ
10	中華圏株式ファンド(毎月分配型)
11	ロボット・テクノロジー関連株ファンド ーロボテックー
12	ラサール・グローバルREITファンド(毎月分配型)
13	インデックスファンド225
14	新光J-REITオープン
15	財産3分法ファンド(不動産・債券・株式)毎月分配型
16	高成長インド・中型株式ファンド
17	米国成長株式ファンド
18	ハイグレード・オセアニア・ボンド・オープン(毎月分配型)
19	明治安田日本債券オープン(毎月決算型)
20	GS 日本フォーカス・グロース 毎月決算コース

# (参考) 投資信託預かり残高上位20銘柄のコスト・リターン、リスク・リターン (2020年3月末時点)

平均コスト1.82% 平均リスク15.46% 平均リターン1.76%





残高加重平均	コスト	リターン
浅同加里干均	1.82%	1.76%

残高加重平均	リスク	リターン
及同加里下均	15.46%	1.76%

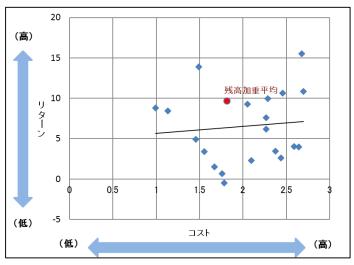
- ※2020年3月末時点で設定期間5年以上のファンドのみに限った預かり資産残高上位20銘柄
- ※コスト: 販売手数料率/5+信託報酬率
- ※リスク:過去5年間の月次リターンの標準偏差(年率換算)
- ※リターン:過去5年間のトータルリターン(年率換算)

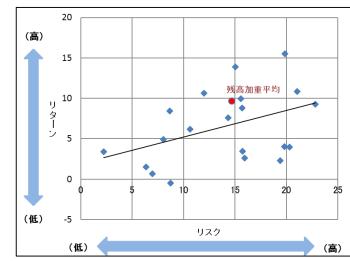
# ●投資信託預かり残高上位20銘柄

	銘柄名
1	ひふみプラス
2	東京海上・円資産バランスファンド(毎月決算型)
3	ニッセイ豪州ハイ・インカム株式ファンド(毎月決算型)
4	ダイワ・US-REIT・オープン(毎月決算型)Bコース(為替ヘッジなし)
5	中華圏株式ファンド(毎月分配型)
6	明治安田米国中小型成長株式ファンド
7	インデックスファンド225
8	アジア・オセアニア好配当成長株オープン(毎月分配型)
9	ラサール・グローバルREITファンド(毎月分配型)
10	財産3分法ファンド(不動産・債券・株式)毎月分配型
11	新光J-REITオープン
12	高成長インド・中型株式ファンド
13	ハリス世界株ファンド(毎月決算型)
14	グローバル・ソブリン・オープン(毎月決算型)
15	ハイグレード・オセアニア・ボンド・オープン(毎月分配型)
16	投資のソムリエ
17	アジア好利回りリート・ファンド
18	米国成長株式ファンド
19	国際インド債券オープン(毎月決算型)
20	SMTAMダウ・ジョーンズ インデックスファンド

# (参考) 投資信託預かり残高上位20銘柄のコスト・リターン、リスク・リターン (2019年3月末時点)

平均コスト1.82% 平均リスク14.70% 平均リターン9.67%





<b>建</b> 草加重亚均	コスト	リターン
残局加里平均	1.82%	9.67%

<b>建</b> 草加重亚均	リスク	リターン
戊旬加里下均	14.70%	9.67%

- ※2019年3月末時点で設定期間5年以上のファンドのみに限った預かり資産残高上位20銘柄
- ※コスト: 販売手数料率/5+信託報酬率
- ※リスク:過去5年間の月次リターンの標準偏差(年率換算)
- ※リターン:過去5年間のトータルリターン(年率換算)

# ●投資信託預かり残高上位20銘柄

	銘柄名
1	ひふみプラス
2	ニッセイ豪州ハイ・インカム株式ファンド(毎月決算型)
3	中華圏株式ファンド(毎月分配型)
4	東京海上・円資産バランスファンド(毎月決算型)
5	ダイワ・US-REIT・オープン(毎月決算型)Bコース(為替ヘッジなし)
6	アジア・オセアニア好配当成長株オープン(毎月分配型)
7	新光J-REITオープン
8	ラサール・グローバルREITファンド(毎月分配型)
9	高成長インド・中型株式ファンド
10	インデックスファンド225
11	ハリス世界株ファンド(毎月決算型)
12	財産3分法ファンド(不動産・債券・株式)毎月分配型
13	アジア好利回りリート・ファンド
14	ハイグレード・オセアニア・ボンド・オープン(毎月分配型)
15	明治安田米国中小型成長株式ファンド
16	グローバル・ソブリン・オープン(毎月決算型)
17	国際インド債券オープン(毎月決算型)
18	朝日Nvest グローバル バリュー株オープン
19	ブラジル・ボンド・オープン(毎月決算型)
20	高金利先進国債券オープン(毎月分配型)